

# Banker aus Leidenschaft

Herbert Torggler, ehemaliger stellvertretender Geschäftsstellenleiter einer Lokalkbank wagt nach mehr als 17 Jahren Bankerfahrung Neues. Sein neuer Arbeitgeber ist nun die Hypo Tirol Bank AG, wobei er als Private Banker im Studio Hillebrand & Partners – präsent im Herzen von Meran – tätig ist. Unabhängige und spezialisierte Beratung rücken nun noch stärker in den Fokus seiner Tätigkeit.

**Was hat Sie bewogen, neue Wege zu beschreiten?**  
Im Rahmen der Arbeit in der Bank und meiner ehrenamtlichen Tätigkeit in vielen Vereinen, welche für mich zum Lebensinhalt geworden sind, bin ich für mich manchmal an fachliche Grenzen gestoßen. Um meinen Wissensdurst zu stillen und wirtschaftliche und steuerliche Chancen und Risiken im Interesse meiner Kunden noch besser zu erkennen, habe ich mich nach langen schlaflosen Nächten entschlossen, einen Schritt in das Unbekannte zu wagen und mir bei einem Steuerberater den „Feinschliff“ abzuholen. Leider oder zum Glück, holt mich die Vergangenheit immer wieder ein und sehr viele offensichtlich zufriedene Kunden baten mich, sie weiterhin zu betreuen. Für mich ergeben sich heute große Synergien, da die Kunden jetzt zusätzlich zu meiner langjährigen Bankerfahrung auch von meinen steuerlichen Fachkenntnissen profitieren werden.

**Wieso haben Sie die Hypo Tirol Bank gewählt?**  
Die Entscheidung, mit welcher Partnerbank man zusammenarbeitet, muss von einem Private

Banker wohl überlegt sein. Die Frage nach der Sicherheit für den Kunden ist hier von zentraler Bedeutung.

Die Hypo Tirol Bank AG ist zu 100 % im Eigentum des Landes Tirol, somit eine österreichische Bank, welche die höchstmögliche Sicherheit für den Anleger bietet. Die Hypo Tirol Bank AG ist zudem auch dynamisch und erfolgsorientiert mit maßgeschneiderten sowie innovativen Lösungen im Investment- und Finanzierungsbereich. Als Regionalbank in der Europaregion Tirol will sie als Geld- und Finanzpartner für die lokale Bevölkerung und Wirtschaft spürbar sein.

**Mit welchen Dienstleistungen und Produkten können Sie Ihre Kunden bei ihren Herausforderungen unterstützen?**

Für unsere Kunden entwickeln wir sichere Anlagestrategien nach Maß. Die Hypo Tirol Bank hat ein ausgezeichnetes Beratungs- und Betreuungskonzept mit individuellen Lösungen und Produkten zur optimalen Vermögensbildung, -anlage und -verwaltung.

Durch die Analyse der persönlichen Vermögenssituation und der Renditeziele des Anlegers – mit einer fundierten Risikoauswertung – wird eine individuell optimierte Anlagestrategie erstellt. Das Anlageuniversum umfasst hierbei alle wichtigen Finanzmärkte und -instrumente. Die freie und objektive Auswahl der am weltweiten Markt angebotenen Produkte ist im Interesse der Kunden entscheidend für mich.



Herbert Torggler

**Die Finanzbranche und ihr Umfeld erfordern kompetente Beratung. Was sind aktuell Themen, die Sie und Ihre Kunden bewegen?**

Wir befinden uns innerhalb des Finanzsektors aktuell in einer dynamischen Umbruchphase. Aus diesem Grund ist es stets wichtig, vorausschauend zu handeln und die Anlagestrategien den sich ständig ändernden Marktbedingungen anzupassen.

Derzeit stehen neben dem aktuellen Thema der Euro- und Wirtschaftskrise vor allem die möglichen negativen Auswirkungen der hohen Staatsverschuldung in Italien und den anderen südeuropäischen Staaten auf die persönlichen Ersparnisse und die Altersvorsorge im Vordergrund.



**HILLEBRAND**  
e PARTNERS

In Zusammenarbeit mit

**HYPO TIROL BANK**

39012 Meran | Freiheitsstraße 55 | T 0473 23 95 77